



BUSINESS ENGLISH

Durata 210 ore

PROGRAMMA

N°	Modulo	Durata	Contenuti
1°	LA LINGUA INGLESE	100	<ol style="list-style-type: none">1. Introduzione al corso - Present Simple - Present Continuous- Accertamento delle conoscenze in materia di vocabolario – Preposizioni - Introduzione al Simple Past.2. La comunicazione sul luogo di lavoro - Il Simple Past - Il Present Simple in diverse situazioni - Avverbi, aggettivi e pronomi Implementazione del vocabolario - Come e quando utilizzare il Present Simple oppure il Present Continuous - Esercitazioni di consolidamento delle conoscenze.3. Comunicazioni telefoniche semplici - Relazioni scritte semplici - comparativi e superlativi - Vocabolario telefonico - Preposizioni "Object Pronouns" – "Would like" Implementazione del vocabolario e della terminologia di uso quotidiano - Struttura di una richiesta via e-mail - Sviluppare l'abilità a dare istruzioni semplici - Il Past Simple del verbo "to be" e i verbi regolari e irregolari.4. Come iniziare una conversazione – "Botta e risposta". - Le quantità - L'inglese per sopravvivere - Parlare dei propri programmi futuri - Countables e Uncountables – Oggetti numerabili e non numerabili - Conversazioni sociali - Come collegare le parole - Il problem solving "going to" + l'infinito futuro.5. "Present Perfect" "How long?" - Controllo delle informazioni, perfezionamento delle relazioni scritte - Uso del passivo - Discorso indiretto - Comprensione e uso del Condizionale di Tipo 1 e di Tipo 2 - "Phrasal Verbs".



GENESIS CONSULTING

genesis@arubapec.it

www.genesisconsulting.it

Part. IVA 06092830725

Cod. Accred. Reg. Puglia H2PAPI1



Ente Accreditato
Regione Puglia
DD n°179/2014
DD n°590/2015
DD n° 16/2017

Via Amendola n°172/C
70126 Bari
Tel 080 5484577 – Fax 080 5481431
genesis@genesisconsulting.it

Via A. Gramsci 127/129
71122 Foggia
Tel 0881 665480 - 347 3912707
foggia@genesisconsulting.it

Via Campania 22
Via A. Gramsci n°18
72023 Mesagne (BR)
Tel / Fax 0831 092298
mesagne@genesisconsulting.it

Via Massafra n°26/m-n
74015 Martina Franca (TA)
Tel 080 3322725
martinafranca@genesisconsulting.it



2°	BUSINESS ENGLISH	110	<ol style="list-style-type: none">1. ENGLISH FOR NETWORKING. Saper fare networking durante le visite ai clienti, la partecipazione a fiere e convegni, durante un meeting in inglese e in tutte le situazioni in cui ci si trova a rappresentare la propria azienda. Socializzare in inglese e relazionarsi con colleghi e clienti (small talk).2. ENGLISH FOR EMAIL. Scrivere correttamente un'email: il biglietto da visita di un'azienda che può determinare il modo in cui questa si presenta. È importante, quindi, saper scrivere email in inglese e conoscerne le diverse tipologie: richieste di informazioni, assistenza, organizzazione di riunioni e incontri di lavoro.3. ENGLISH FOR TELEPHONING. Parlare al telefono – Rispondere a richieste di informazioni – Ricerca e gestione della clientela (tipologie di clienti per professione, fasce di età interessi specifici e incentives) – Risolvere controversie con i clienti e presentare in modo sintetico ma esauriente la propria azienda e i suoi prodotti.4. ENGLISH FOR INTERVIEWS. Gestire i colloqui di lavoro e le interviste. Rispondere a domande su di sé e sulla propria azienda, sui suoi obiettivi e sul proprio ruolo nell'organizzazione. Come fare domande all'interlocutore, sia esso un potenziale cliente o un candidato per una posizione lavorativa.5. ENGLISH FOR MANAGEMENT Gestire un budget, delle risorse, il proprio lavoro o il proprio staff. In questo modulo si apprende come affrontare situazioni nuove o complesse usando esclusivamente la lingua inglese.6. ENGLISH FOR PRESENTATIONS. Affrontare una presentazione. Relazioni economiche, previsioni di budget, presentazione di un nuovo prodotto. Saper realizzare ed esporre correttamente una presentazione in inglese.7. ENGLISH FOR NEGOTIATIONS. La capacità di negoziare. Contrattazioni economiche: esprimere i propri bisogni, confrontarsi con gli altri, gestire le eventuali obiezioni, trovare i giusti compromessi e giungere a degli accordi.
----	------------------	-----	--



GENESIS CONSULTING

genesis@arubapec.it

www.genesisconsulting.it

Part. IVA 06092830725

Cod. Accred. Reg. Puglia H2PAP11



Ente Accreditato
Regione Puglia
DD n°179/2014
DD n°590/2015
DD n° 16/2017

Via Amendola n°172/C
70126 Bari
Tel 080 5484577 – Fax 080 5481431
genesis@genesisconsulting.it

Via A. Gramsci 127/129
71122 Foggia
Tel 0881 665480 - 347 3912707
foggia@genesisconsulting.it

Via Campania 22
Via A. Gramsci n°18
72023 Mesagne (BR)
Tel / Fax 0831 092298
mesagne@genesisconsulting.it

Via Massafra n°26/m-n
74015 Martina Franca (TA)
Tel 080 3322725
martinafranca@genesisconsulting.it